

Dansk rustbeskyttelse skal med vinden ud i verden

LHG Group i Holstebro ser stort potentiale i øget salg af rustbeskyttelsen Suvo Non Nafta til vindmølleindustrien

LHG Group A/S kort fortalt

- LHG Group har mere end 40 års erfaring med udvikling og salg af kvalitets rustbeskyttelsesprodukterne SUVO Anti-Rust.
- Produkterne forhandles primært til auto- og industribrancherne.
- Selskabet omfatter i dag også Tectyl kæden samt en voksende industridel.
- LHG holder til i Holstebro og tæller 10 medarbejdere.



Mads Raahede står i spidsen for LHG's industriafdeling, som nu sætter turbo på udbredelsen af rustbeskyttelsen Suvo Non Nafta. Foto: LHG Group

Af Simon Dinsen Hansen

RUSTBESKYTTELSE: Det danske rustbeskyttelsesprodukt Suvo Non Nafta er i vækst, men nu skal der endnu mere turbo på salget af det bæredygtige produkt, der forlænger vindmøllers og vindmøllekomponenters levetid.

Det siger Palle Pedersen, som er adm. direktør for Holstebro-virksomheden LHG Group, der udvikler og sælger rustbeskyttelse samt påføringsudstyr til rustbeskyttelseprodukter.

Stærkt samarbejde

Den styrkede udbredelse af den miljørigtige rustbeskyttelse skal bæres frem af

LHG's samarbejde med teknik- og værktøjsleverandøren Grene Wind Industry Supplies A/S (GWIS) ved Ryomgård på Djursland.

Siden 2012 har LHG i tæt alliance med GWIS arbejdet målrettet på at udbrede Suvo Antirust produkterne til flere af verdens vindmølleproducenter samt underleverandører. Og lige nu øger GWIS aktiviteterne i vindindustrien.

- Vi står foran en enorm vækst i vindmølleindustrien, og GWIS har en distributør-aftale med os. Derfor forventer vi en klar vækst på de her produkter, siger Palle Pedersen, som er yderst tilfreds med samspillet med

GWIS.

- Det er en stor opgave for en lille virksomhed som vores at komme verden rundt med Suvo Non Nafta. Derfor passer samarbejdet med GWIS som fod i hose for os, siger han.

Fokus på miljø

Når der er en stærk tro på øget salg af Suvo Non Nafta skyldes det ifølge direktøren, at vi lige nu befinder os i en tid, hvor bæredygtighed og miljø generelt går hånd i hånd overalt.

- Når vi tænker bæredygtighed i LHG, tænker vi vigtigheden af at bevare de bearbejdede materialer, siger Palle Pedersen og peger på,

at når først malm og råstoffer er udvundet af jorden og forarbejdet til brugbart metal, så handler det i bund og grund om at bevare det så længe som overhovedet muligt.

Vindmølleindustrien har da også for længe siden set gevinsten i at beskytte møller og komponenter, og i dag anvendes specielt Suvo Non Nafta globalt hos nogen af verdens største vindmølleproducenter og hos deres underleverandører. Produktet fra LHG bruges ifølge Palle Pedersen som beskyttelse af metallet i forbindelse med vindmølle produktionen stort set 360 grader rundt. Det vil sige på fabrik-

kerne, både som transportbeskyttelse og som vedligeholdelsesprodukt, når møllerne serviceres.

- LHG-produktet er ligefrem indskrevet i de produktionsmanualer, der er udarbejdet hos flere af vindmølle-producenterne, forklarer Palle Pedersen, som ligeledes påpeger, at de miljørigtige rustbeskyttelsesmidler også er en fordel for arbejdsmiljøet.

Ingen rensebenzin

Suvo Non Nafta opfylder de ISO-standarder, der er for rustbeskyttelse, og at produktet skåner miljøet bliver bekræftet af Mads Raahede, som står i spidsen for LHG's

industriafdeling.

- Det er nemt at påføre og nemt at fjerne igen helt uden brug af eksempelvis rensebenzin eller andre aggressive renseprodukter, siger Mads Raahede.

Han uddyber

- Vi har et bredt produkt-sortiment inden for industri, også traditionelle produkter. Vi leverer gerne hele pakken, så man ikke skal købe de enkelte varer rundt omkring. Eksempelvis leverer vi også det rigtige sprøjteudstyr, som vi selv producerer, forklarer Mads Raahede.

Partner har styrken og netværket

Grene Wind Industry Supplies A/S, GWIS har musklerne i vindindustrien og skal brede rustbeskyttelsen fra LHG Group ud til producenter og underleverandører i hele verden

DISTRIBUTØR: Det er virksomheden Grene Wind Industry Supplies A/S, GWIS, der skal distribuere og sælge rustbeskyttelsen fra LHG Group til den globale vindmølleindustri.

Hos GWIS er adm. direktør Christian Hansen meget tilfreds med samarbejdet med LHG.

- LHG kom til os, fordi global distribution af produktet kræver muskler, og det har vi. Det har været en positiv rejse med LHG, helt uden konflikter. LHG stiller altid

op med viden, vidensdeling og til messer. De er superprofessionelle, siger Christian Hansen.

Han er ikke i tvivl om, at potentialet for øget rustbeskyttelse til vindmølleindustrien er stort.

- Vi har udviklet salget af Suvo Non Nafta med succes de seneste år, men vi er overbeviste om, at potentialet er større i skaren af store globale vindmølleproducenter. Vi skal have udbredt budskabet om en grøn og god investering. Verden har ændret sig en del de sidste 2-3 år i retning af langt større fokus på bæredygtighed, så det er det helt rette tidspunkt nu, siger han.

- Vi skal have lokal sourcing kompetence og distribution i alle de verdensdele, hvor vindmølleindustrien allerede er stor eller kommer til at vokse betydeligt i de kommende år. På den måde sikrer vi, at vi kan servicere mølleproducenter og mølleejere effektivt og med korte lead times, fastslår Christian Hansen.

GWIS leverer over 6000 produkter til vindmølle- og offshore industrien, og her er Suvo Non Nafta altså kun ét produkt i det store sortiment.

- Til gengæld har det en klar grøn profil og bringer rustbeskyttelse op på højere niveau, ligesom der er potentiale til meget mere, siger den adm. direktør for GWIS.



Adm. direktør Christian Hansen fra GWIS ser stort potentiale for salget af det danske rustbeskyttelsesmiddel Suvo Non Nafta i den globale vindmølleindustri. Foto: GWIS

GWIS kort fortalt

- Grene Wind Industry Supplies A/S, GWIS, blev etableret i 2006, og er i dag en af de største udbydere af værktøj, specialværktøj/udstyr, el-styringer og komponenter, hydraulisk værktøj, løftegrej og reservedele til vindmølleindustrien, offshore og energisektoren.
- Grene WIS ved Ryomgård på Djursland eksporterer til mere end 50 lande og har en afdeling i Kina, der blev etableret i 2010 og et netop åbent distributionscenter i Indien.
- Selskabet omfatter også et serviceværksted og tæller 30 medarbejdere.